

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Карамышев Виктор Николаевич
Должность: Ректор
Дата подписания: 29.09.2026 17:08:59
Уникальный программный ключ:
a69eb4eda2529afde6957b019c031b0323b98d88

Министерство образования и науки Курской области

Государственное образовательное автономное учреждение высшего
образования Курской области

«Курская академия государственной и муниципальной службы»

УТВЕРЖДАЮ:

Проректор по
учебно-методическому
обеспечению



Хмелевская И.Г.

(подпись, Ф.И.О.)

«01» июля 2026 г.

Контракты и внешнеторговая документация

Методические рекомендации для самостоятельной работы, в том числе для
подготовки к практическим занятиям, студентов направления подготовки
38.05.02 Таможенное дело очной и заочной формы обучения

ПРЕДИСЛОВИЕ

Методические рекомендации разработаны с целью оказания помощи студентам направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело очной формы обучения при самостоятельной подготовке к занятиям по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация».

Методические рекомендации разработаны в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело, утвержденным приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 1453 от «25» ноября 2020 года.

Предлагаемые методические рекомендации содержат перечень теоретических тем и задания для самопроверки, которые необходимо выполнить при самостоятельной подготовке к каждому занятию.

К темам приводится список литературы, в котором можно найти ответы на поставленные вопросы теории дисциплины.

Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Основными видами аудиторной работы студента при изучении дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» являются лекции и практические занятия. Студент не имеет права пропускать занятия без уважительных причин.

На лекциях излагаются и разъясняются основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, даются рекомендации для самостоятельной работы. В ходе лекции студент должен внимательно слушать и конспектировать материал.

Изучение наиболее важных тем или разделов дисциплины завершают практические занятия, которые обеспечивают контроль подготовленности студента; закрепление учебного материала; приобретение опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, в том числе аргументации и защиты выдвигаемых положений и тезисов.

Практическому занятию предшествует самостоятельная работа студента, связанная с освоением материала, полученного на лекциях, и материалов, изложенных в учебниках и учебных пособиях, а также литературе, рекомендованной преподавателем.

По согласованию с преподавателем или по его заданию студенты готовят рефераты по отдельным темам дисциплины, выступают на занятиях с докладами. Основу докладов составляет, как правило, содержание подготовленных студентами рефератов.

Качество учебной работы студентов преподаватель оценивает по результатам тестирования, собеседования, решению ситуационных задач и кейсов, а также по результатам докладов.

Преподаватель уже на первых занятиях объясняет студентам, какие формы обучения следует использовать при самостоятельном изучении дисциплины: конспектирование учебной литературы и лекции, составление словарей понятий и терминов и т. п.

В процессе обучения преподаватели используют активные формы работы со студентами: чтение лекций, привлечение студентов к творческому процессу на лекциях, отработку студентами пропущенных лекций, участие в групповых и индивидуальных консультациях (собеседовании). Эти формы способствуют выработке у студентов умения работать с учебником и литературой. Изучение литературы составляет значительную часть самостоятельной работы студента. Это большой труд, требующий усилий и желания студента. В самом начале работы над книгой важно определить цель и направление этой работы. Прочитанное следует закрепить в памяти. Одним из приемов закрепления освоенного материала является конспектирование, без которого немыслима серьезная работа над литературой. Систематическое конспектирование помогает научиться правильно, кратко и четко излагать своими словами прочитанный материал.

Самостоятельную работу следует начинать с первых занятий. От занятия к занятию нужно регулярно прочитывать конспект лекций, знакомиться с соответствующими разделами учебника, читать и конспектировать литературу по каждой теме дисциплины. Самостоятельная работа дает студентам возможность равномерно распределить нагрузку, способствует более глубокому и качественному освоению учебного материала. В случае необходимости студенты обращаются за консультацией к преподавателю по вопросам дисциплины с целью освоения и закрепления компетенций.

Основная цель самостоятельной работы студента при изучении дисциплины - закрепить теоретические знания, полученные в процессе лекционных занятий, а также сформировать практические навыки самостоятельного анализа особенностей дисциплины.

Задания для самопроверки

Тестовые задания

Тема №1. Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки

1. **Классификация внешнеторговых документов** – _____.
2. **Внешнеторговые документы** – _____.
3. **Внешнеторговый контракт** – _____.
4. **Спецификации** – _____.
5. **Дополнение к внешнеторговому договору** – _____.
6. **К внешнеторговым операциям относятся:**
 - а) экспорт;
 - б) импорт;
 - в) валютные и финансовые кредиты;
 - г) производственная кооперация;
 - д) реэкспорт;
 - е) реимпорт.
7. **К товарообменной торговле относятся:**
 - а) встречные закупки;
 - б) бартер;
 - в) экспорт;
 - г) толлинг.
8. **Компенсационное соглашение - это:**
 - а) сделки, при которых экспортер на часто стоимости поставленных товаров закупает товар в стране-экспортере;
 - б) это обмен товаров равной стоимости;
 - в) вид долгосрочных внешнеторговых отношений, по которым покупатель товара оплачивает его стоимость поставками других товаров или предоставлением услуг;
 - г) сделка, которая предполагает обязательства экспортера принять устаревшую технику при поставке новой;
 - д) обязательство импортера компенсировать ущерб, нанесенный экспортеру транспортной организацией.
9. **Понятие типового контракта:**
 - а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;
 - б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;
 - в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;
 - г) контракт, включающий только общие условия сделки;
 - г) документ, в котором с целью заключения контракта излагаются условия, на которых предлагается товар.
10. **Базисные условия поставки – это:**
 - а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;
 - б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств, достигнутых в ходе переговоров;
 - в) оба ответа правильные;
 - г) оба ответа неправильные.

Вопросы для самопроверки

1. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли – продажи.
2. Внешнеторговый договор (контракт) купли – продажи.
3. Типовой контракт.
4. Стороны внешнеторгового контракта купли – продажи.
5. Заключение внешнеторгового контракта купли – продажи.

Тема №2. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров

1. Что такое структура контракта – _____.
2. Преамбула внешнеторгового контракта – _____.
3. Предмет внешнеторгового договора – _____.
4. Сроки поставки товара – _____.
5. Цента товара – _____.
6. Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию:
а) сделка;
б) контракт;
в) договор.
7. Контракт купли-продажи со сроком поставки "немедленно" исполняется:
а) на следующий день после заключения контракта;
б) в течение недели;
в) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта;
г) после извещения покупателя о готовности принять товар.
8. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:
а) в местном суде ответчика;
б) в любом арбитраже;
в) арбитражным судом, указанным сторонами контракта;
г) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта.
9. Какие из перечисленных условий относятся к существенным условиям международного контракта купли-продажи:
а) наименования сторон-участников сделки;
б) предмет контракта;
в) базисные условия поставки;
г) цена контракта;
д) условия страхования;
е) форс-мажорные обстоятельства;
ж) условия приемки-сдачи товара.
10. Какие условия контракта купли-продажи являются транспортными (содержат условия международной перевозки):
а) предмет контракта;
б) цена контракта;
в) условия упаковки и маркировки;
г) срок поставки;
д) форс-мажорные обстоятельства;
е) прочие условия.

Вопросы для самопроверки

1. Торговые обычаи.
2. Формы внешнеторговой сделки купли – продажи.

3. Структура и содержание внешнеторгового договора купли – продажи.
4. Общие положения договора купли - продажи.
5. Базисные условия поставки.
6. Предмет контракта купли – продажи.

Тема №3. Основные коммерческие документы

1. **Коммерческие документы** – _____.
2. **Коммерческий счет** – _____.
3. **Транспортные документы** – _____.
4. **Страховые документы** – _____.
5. **CMR** – _____.
6. **Коммерческая деятельность – это:**
 - а) совокупность процессов, связанных с куплей-продажей, удовлетворением спроса, минимизацией расходов и получением прибыли;
 - б) процесс доведения товаров от предприятий, производящих товары, до потребителей;
 - в) совокупность характеристик и условий процесса торгового обслуживания, определяемых профессионализмом и этикой обслуживающего персонала.
7. **Выделяют три главных направления коммерческой деятельности:**
 - а) производство и сбыт продукции;
 - б) торговля;
 - в) коммерческое посредничество;
 - г) торговля медицинскими препаратами;
 - д) торговля недвижимостью.
8. **... - это коммерческий документ, в котором покупатель подробно указывает все необходимые условия для изготовления или подготовки заказываемого товара, а также все существенные элементы, необходимые для заключения внешнеторговой сделки.**
9. **К коммерческим документам относится:**
 - а) спецификация;
 - б) упаковочный лист;
 - в) техническая документация;
 - г) все перечисленные документы.
10. **Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:**
 - а) агентское соглашение;
 - б) соглашение купли-продажи;
 - в) контракт купли-продажи;
 - г) оферта.

Вопросы для самопроверки

1. Сроки поставки товара в контракте купли – продажи.
2. Качество товара в договоре купли – продажи.
3. Цена и общая сумма контракта.
4. Упаковка и маркировка товара.
5. Условия платежа во внешнеторговых контрактах купли – продажи.

Ситуационные задачи

Задача 1.

Импортёр и экспортёр заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford». Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Задача 2.

Импортёр и экспортёр заключают внешнеторговый контракт на поставку оборудования для производства детского питания. Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

Задача 3.

Эксцедент суммы составляет трехкратную сумму собственного удержания (3 линии), собственное удержание – 1 млн. руб. Определить ответственность перестрахователя при договоре страхования со страховой суммой: а) 3 млн. руб.; б) 5 млн. руб.; в) 7 млн. руб.

Тема №4. Документы по платежно-банковским операциям

1. **Таможенные операции** – _____.
2. **Коммерческие операции** – _____.
3. **Платежно-банковские операции** – _____.
4. **Расчеты между контрагентами** – _____.
5. **Таможенный представитель** – _____.
6. **Форма вознаграждения банка за предоставление им агентских услуг** –
а) дисконт;
б) комиссионное вознаграждение;
в) ссудный процент;
г) штраф, пеня, неустойка.
7. **Совершение банком сделок купли-продажи ценных бумаг от своего имени и за свой счет путем публичного объявления цен покупки и продажи называется:**
а) брокерской деятельностью;
б) дилерской деятельностью;
в) деятельностью по управлению ценными бумагами;
г) клирингом.
8. **Основной расчетный документ, выписываемый продавцом на имя покупателя, удостоверяющий поставку товара, выполнение работ или оказание услуг с требованием об уплате, указанной в нем суммы причитающегося платежа – это...:**
а) коммерческий счет;
б) счет – спецификация;
в) проформа – счет;
г) дисбурсментский счет.
9. **Вексель – финансовый документ:**
а) письменное долговое обязательство строго установленной формы;
б) поручение о выплате денег конкретному лицу;
в) позволяющий векселедержателю страховать товар;
г) письменное поручение произвольной формы;
д) бланк определенной формы со стоимостным выражением в валюте;
е) позволяющий векселедержателю требовать уплаты долга.
10. **Для целей исчисления таможенных пошлин, налогов применяются ставки:**
а) действующие на день регистрации таможенной декларации таможенным органом;
б) действующие на день выпуска товаров;
в) действующие на следующий день после регистрации таможенной декларации таможенным органом.

Вопросы для самопроверки

1. Обязанности сторон во внешнеторговых контрактах купли – продажи.
2. Условия контракта купли - продажи о сдаче - приемке товара по количеству и качеству.
3. Гарантии качества и комплектность поставки в контракте купли – продажи.
4. Ответственность за нарушение контракта. Санкции.
5. Основания освобождения от ответственности. Форс – мажор.

Ситуационные задачи

Задача 1.

На таможенную территорию Союза (в Российскую Федерацию) из Замбии ввозятся орехи кокосовые. Код ТН ВЭД ЕАЭС 0801 19 000 0. Контракт заключен с фирмой Замбии. Условие прямой отгрузки соблюдено. Сертификат происхождения формы А представлен. Таможенная стоимость – 369900 рублей. Ставка НДС: 20%. Количество – 4 тонны. Базовая ставка ввозной таможенной пошлины – 3%.

Задание. Рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

Задача 2.

Из Узбекистана в РФ ввозится 5 тонн петрушки, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0709999000, на сумму 4000 долл. США. Базовая ставка ввозной пошлины - 11,7 %..

Задание: определите ставку НДС, воспользовавшись Налоговым кодексом Российской Федерации (часть вторая).

Задача 3.

Из Узбекистана в РФ ввозится 5 тонн петрушки, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0709999000, на сумму 4000 долл. США. Базовая ставка ввозной пошлины - 11,7 %..

Задание.

Задание: рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

Тема №5. Страховые документы

1. Страховые документы – _____.
2. Страховой полис – _____.
3. Страховая премия – _____.
4. Страховой сертификат – _____.
5. Ковернот – _____.
6. Документ или группа документов, оформленных в установленном порядке, подтверждающих факт, обстоятельства и практику страхового случая:
 - а) страховой акт;
 - б) страховая гарантия;
 - в) контргарантия;
 - г) открытый слип.
7. Как называются претензии, предъявляемые импортером к экспортеру в связи с несоответствием качества или количества поставляемого товара условиям контракта:
 - а) форс-мажор;
 - б) рекламации;
 - в) санкции;

г) арбитраж.

8. Документ для учета валютных операций по контракту и осуществлением контроля за их проведением, который резидент представляет в банк паспорта сделки:

- а) паспорт сделки;
- б) вексель;
- в) справка о подтверждающих документах;
- г) инкассовое поручение.

9. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:

- а) агентское соглашение;
- б) соглашение купли-продажи;
- в) контракт купли-продажи;
- г) оферта.

10. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это:

- а) страховые документы;
- б) таможенные документы;
- в) транспортные документы.

Вопросы для самопроверки

1. Условия страхования товара в контракте купли – продажи.
2. Порядок урегулирования споров при исполнении контракта купли – продажи.
3. Язык контракта купли – продажи.
4. Вступление в силу контракта купли – продажи.
5. Изменение и дополнение контракта купли – продажи.

Темы рефератов

1. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
2. Страховые документы. Общая характеристика видов страхования.
3. Заказ по внешней торговле.
4. Кредитные и страховые операции во ВЭД.
5. Документы для подтверждения таможенной стоимости.

Тема №6. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы

1. Транспортные документы – _____.
2. Коносамент – _____.
3. Чартерный коносамент – _____.
4. Железнодорожная накладная – _____.
5. CMR – _____.
6. При международной автомобильной доставке груза в контейнерах книжка МДП составляется:
 - а) одна на все контейнера на данном автотранспортном средстве;
 - б) по одной на каждый контейнер и отдельно одна на автотранспортное средство;
 - в) по одной на каждый контейнер;
 - г) одна на автотранспортное средство.
7. Какие из приведенных ниже документов относятся к транспортным:
 - а) коносамент;
 - б) разрешение на поставку;

- в) извещение об отгрузке;
- г) отгрузочное поручение;
- д) разрешение на отгрузку;
- е) упаковочный лист;
- ж) сертификат о происхождении товара.

8. Договор морской перевозки грузов называется

9. Если договором транспортной экспедиции не предусмотрено иное, экспедитор имеет право:

- а) выбирать или изменять вид транспорта;
- б) выбирать или изменять маршрут перевозки;
- в) выбирать или изменять последовательность перевозки груза различными видами транспорта;
- г) выбирать или изменять содержание договора.

10. Кто несет ответственность за порчу груза вследствие удержания его (груза) экспедитором?

Вопросы для самопроверки

1. Заключительная часть внешнеторгового контракта купли – продажи.
2. Виды и способы фиксации цен в контракте купли – продажи.
3. Форма внешнеторговой сделки купли – продажи.
4. Заключение внешнеторгового контракта купли – продажи.
5. Выполнение условий контракта купли – продажи.

Темы рефератов

1. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
2. Транспортно-экспедиторская деятельность.
3. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов морским транспортом.
4. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов ж/д транспортом.
5. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов авиатранспортом.

Тема №7. Таможенные документы

1. Таможенная декларация – _____.
2. Декларация на товары – _____.
3. Декларация на транспортное средство – _____.
4. Транзитная таможенная декларация – _____.
5. Книжка МДП – _____.
6. Документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товара – это:
 - а) таможенная декларация;
 - б) страховой сертификат;
 - в) сертификат качества.
7. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это:
 - а) страховые документы;
 - б) таможенные документы;
 - в) транспортные документы.

8. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем:

- а) манифест;
- б) коносамент;
- в) чартер;
- г) накладная.

9. Документ, который содержит перечень ассортимента товаров, входящих в данную партию, с указанием для каждого места количества и рода товара, его сорта и марки:

- а) коммерческий счет;
- б) спецификация;
- в) техническая документация;
- г) сертификат качества.

10. Какие виды таможенной декларации применяются в РФ:

- а) декларация на товары, транзитная декларация;
- б) пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство;
- в) декларация на товары, пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство, транзитная декларация;
- г) декларация на товары, транзитная декларация, декларация на транспортное средство.

Вопросы для самопроверки

- 1. Толкование контракта.
- 2. Договор мены.
- 3. Структура и содержание договора мены.
- 4. Понятие и виды торгово - посреднических соглашений.
- 5. Соглашение о предоставлении права на продажу.
- 6. Комиссионное соглашение.

Темы рефератов

- 1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
- 2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
- 3. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
- 4. Задачи, функции и состав таможенных документов.
- 5. Таможенное оформление.

Тема №8. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов

- 1. Унификация документов – _____.
- 2. Стандартизация документов – _____.
- 3. Многосторонние договоры – _____.
- 4. Конвенции по унификации документов – _____.
- 5. Роль интеграции в унификации документов – _____.
- 6. Документ для учета валютных операций по контракту и осуществлением контроля за их проведением, который резидент представляет в банк паспорта сделки:
 - а) паспорт сделки;
 - б) вексель;
 - в) справка о подтверждающих документах;
 - г) инкассовое поручение.

7. Как называется предложение продавца, участвующего в торгах, отвечающее конкретным требованиям заказчика, изложенным в его технических условиях, подтверждающее согласие продавца взять на себя выполнение обозначенных в них работ и содержащее указание предлагаемой цены или стоимости работ:

- а) контракт;
- б) заказ;
- в) тендер;
- г) оферта.

8. Акцепт это...:

- а) предложение заключить договор;
- б) ответ на оферту;
- в) ведение переговоров.

9. Оферта это...:

- а) предложение заключить договор;
- б) ответ на акцепт;
- в) ведение переговоров.

10. Унификация права – это ...:

- а) создание единообразных норм;
- б) уменьшение количества материальных норм;
- в) объединение материальных и коллизионных норм.

Вопросы для самопроверки

- 1. Договор поручения.
- 2. Условия арендного договора и обязанности сторон.
- 3. Подготовка и подписание лицензионного договора.
- 4. Понятие лицензионного договора.
- 5. Структура и содержание лицензионного договора.
- 6. Кооперационные соглашения.
- 7. Договор о передаче знаний и опыта.

Темы рефератов

- 1. Унификация и стандартизация документов.
- 2. Контракты и внешнеторговая документация.
- 3. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
- 4. Аспекты унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
- 5. Документы по подготовке внешнеторговой сделки.

Учебная литература, необходимая для самостоятельной подготовки к занятиям

1. Основная учебная литература

- 1. Накарякова, В. И. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / В. И. Накарякова. — Саратов : Вузовское образование, 2016. — 306 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/50623.html>. — Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 2. Угрин, Т. С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации : учебное пособие для студентов вузов / Т. С. Угрин. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 127 с. — ISBN 978-5-238-02566-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/83032.html>. — Режим доступа: для авторизир. пользователей

2. Дополнительная учебная литература

1. Воробьева Н.В. Международное торговое дело [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. — 132 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/76034.html>
2. Куприянов, С. В. Организация и техника внешнеэкономических операций : учебное пособие / С. В. Куприянов, К. С. Борзенкова. — 2-е изд. — Белгород : Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2017. — 179 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/80431.html> . — Режим доступа: для авторизир. пользователей

3. Ресурсы информационно - телекоммуникационной сети «Интернет», необходимые для освоения дисциплины

<http://www.ved.gov.ru/> - Портал внешнеэкономической информации.

<http://economy.gov.ru/minec/main/> - Министерство экономического развития Российской Федерации.

<http://www.customs.ru/> - Портал Федеральной таможенной службы Российской Федерации.